



编者按

关爱留守儿童,参与无偿献血,为购彩者做“心理疏导”……这些代销者在销售体育彩票之余,坚持做好事。这些行动虽然要多花费一些精力和财力,但他们仍然自觉自愿去做。他们都是体彩的一颗“火种”,点亮自己,照亮他人。

四川成都 08015 体彩实体店李小红——

## 诚信是做人之本 也是体彩经营之本

■记者王红亮报道

“我是2006年加入体彩的,先从销售员干起,2011年成为体彩代销者。”四川成都东区08015体彩实体店代销者李小红说,从业16年来,她遇到很多令人感动的购彩者,收获了很多温暖。她认为:诚信是做人之本,也是体彩经营之本。

李小红开启回忆的闸门,曾经有位70岁左右的老人,很喜欢超级大乐透,每期都自选5注号码,期期不落,可是突然就再也见不到了,李小红不时会想起他。有一天,一位老人在儿子搀扶下走到体彩店门前站住不走了,李小红认出正是那位突然“消失”的老人。老人的

儿子告诉她,父亲因患病现在什么都不记得,也不会说话了,没想到路过体彩店竟然就不走了。

还有一位80多岁的老人,走路需要左右各拄一根拐杖,他也是期期不落地购买超级大乐透。他每次出门都带着自己的狗,一人一狗走得很慢,有时过马路得花费几分钟的时间。每次到店,他都会乐呵呵地说:“小李啊,帮我打2注超级大乐透追加,再来1张5元的顶呱刮。”后来他无法走路了,就让家里人帮他购彩。

“彩票是很多老年人的爱好,丰富了他们的晚年生活。”李小红说,“作为体彩人,我有责任服务

好购彩者,把体彩的爱和温暖传递给他们。”

李小红的08015实体店位置不错,作为一家体彩公益驿站,担负起为附近居民与过往行人免费提供雨伞、饮水、歇脚等服务。有个下大雨的晚上,一个看起来像是初中生的孩子跑进来躲雨,衣服都淋湿了。孩子借李小红手机给家长打了电话,得知家长还在加班,李小红将雨伞递给他。“躲雨借伞,喝水避暑,来体彩店就是来对地方啦。”李小红笑道。

李小红表示,诚信是做人之本,更是体彩经营之本。2018年年底,她的体彩店中出过1注传统足

彩14场一等奖,奖金300余万元。那天她正在体彩中心参加培训,会议间隙同行告诉了她中奖的事。那张彩票是一位老购彩者前一天到店买的,买完懒得带走,告诉李小红如果中奖了再通知他。李小红立马兴奋地给中奖者打电话,“他得知自己中了300多万元大奖后,电话里好半天都没有声音,估计是惊呆了。”之后,中奖者火速领了奖,并夸赞李小红诚信经营。

有位常到店买彩票的购彩者,平时都是三五元地买,最多也不超过十元,然而有一天他到店竟然要投注1万元的超级大乐透。经过询问,李小红明白了,购彩者想中个

大奖。李小红给他倒了一杯水,坐下来和他慢慢聊,聊了彩票的性质,聊了彩票的责任,购彩者听进了心里,打消了大额投注的想法。李小红表示:“他投注少了,表面看起来我损失了销量,但1万元可能是他3个月的工资,我不希望购彩影响他的生活。大家理性购彩,我就踏实了。”

李小红庆幸自己从事的事业是自己喜欢的事。她说自己在体彩实体店坚守16年,虽然店面积并不大,但店内演绎的生活故事足够精彩。



李小红

重庆九龙坡 04607 体彩实体店曾荣莲——

## 以绵薄之力彰显体彩人的责任担当

■记者王红亮报道

在体彩行业,重庆市九龙坡区04607体彩实体店代销者曾荣莲颇有名气。她于2006年成立重庆首家体彩俱乐部,如今成员已逾千人;她是2008年奥运会的火炬手;2020年,她因“求实创新”荣获“体彩追梦人”荣誉称号,同年在重庆市首届即开票陈列展示大赛上拿下第一等奖;她还是体彩爱心联盟的践行者,她经营的04607体彩店也多次荣获全国优秀实体店称号。对此,曾荣莲表示:“我于2000年加入体彩,起初是为了谋生,没想到之后竟收获了这么多荣誉与成绩,我感觉非常满足与幸福。”

为了经营好体彩店,曾荣莲想了很多办法。为了把零散的顾客聚拢起来,留下来,她成立了体彩俱乐部,把自己的店打造成“购彩者之家”。2006年5月,体彩俱乐部正式成立,短短一个月时间就吸纳了30多名成员。如今,俱乐部成员已超千人,影响力也愈加广泛。

把购彩者聚拢起来后,还要为购彩者营造购彩氛围,提升购彩者的体验感。比如,她的店从天花板到墙壁,再到地板,都贴满了用体彩顶呱刮票面制成的精美饰品。很多购彩者表示,每次一进店看到铺天盖地的体彩顶呱刮,就忍不住想刮几张。去年5月20日,她特意在

地上贴了一个大大的心形地贴,竟吸引一小伙单腿下跪向女友求爱。“那个场景太好了,不仅感动了他的女友,同时也感动了在场的许多人。”曾荣莲表示,“没想到一个心形体彩顶呱刮地贴展示,竟成就了一对美好姻缘。”

在体彩行业深耕多年,她店里中出过很多奖。今年4月13日,超级大乐透10亿元大派奖首期(第22040期),店里中出4注二等奖。“22年来,通过这个公益平台,我用我的双手敲出了许多中奖彩票,因而被大家送外号‘金手指’。比如,2000年,7星彩在重庆市试发行第2期,我店便

中出一等奖20万元;2006年中得传统足彩14场89万元;2008年中得体彩顶呱刮‘十倍幸运’25万元……”曾荣莲笑道。

多年来,曾荣莲不是在宣讲体彩公益的路上,就是在践行体彩公益的路上。参与奥运火炬传递之后一段时间,她每天都会到不同的小区向居民宣讲体育彩票与奥运之间的故事。当时,虽然每天上午不到9点就出门,晚上6点多才回家,一天要跑好几个小区,但她一点都不觉得累,反而感到充实和快乐。

她与其他“体彩追梦人”一起参加爱心捐助贵州山区留守儿童公益活动,为学校送去电脑、书包

与爱心图书室,并发动代销者为图书室捐赠书籍、文具等;多次组织辖区内代销者到重庆市内贫困学校捐资助学,为留守儿童购置学习用品和生活用品;多次到重庆市敬老院为老人们送去关爱和慰问品;疫情期间,她第一时间写了一封《责任!爱心!倡议书》发到九龙坡区体彩工作群,在体彩群和体彩俱乐部带头捐款,号召大家积极行动起来,为抗疫奉献体彩力量。她说:“我贡献的这些微薄之力,是体彩人的大爱善举和责任担当。”



曾荣莲

安徽芜湖 04277 体彩实体店朱文杰——

## 在公益的道路上 永远不会孤独

■记者王红亮报道

朱文杰经营的04277体彩实体店位于安徽省芜湖市弋江区海螺新村。他自小喜欢体育运动,也喜欢参加各种公益活动,而体彩恰好将体育与公益完美结合起来,2013年6月,他加入了体彩大家庭。

朱文杰说,如果给自己的体彩生涯一个关键词,他选择“热忱”与“责任”。这些年,他对体彩这份公益事业充满热忱与责任感,用心为国家筹集体彩公益金之余,积极参加身边的各项公益活动,努力担负着体彩人的社会责任。

在芜湖体彩分中心的组织下,他多次与同行一起参加慰问留守

儿童、慰问敬老院等活动,多次主动报名参加社区抗洪防汛、抗击疫情志愿服务。另外,他还多次参与无偿献血,总计献血超过8000毫升,相当于人体内血液量的2倍,其中至少有5次是帮助因血库紧张而求助的陌生人。

说起献血,令朱文杰最难忘的是2020年那次。2020年初,武汉突遭疫情侵袭,全国人民为之揪心。当年2月18日,朱文杰收到安徽省芜湖市中心血站发送的一条关于湖北血库血液告急的短信,当下便决定撸起袖子。次日一大早,朱文杰赶赴芜湖市中心血站,经过严格体检后,成功献血400毫升。

当天正好有一家芜湖市级媒体也组织员工献血,看到朱文杰便顺便进行了采访。记者问他是否知道本次无偿献血是支援武汉,献血时心情怎样?朱文杰简短答道:“武汉的疫情全国人民都很关注,虽然我不能去武汉做点什么,但能通过献血支援武汉,各感欣慰。”

让朱文杰自豪的是,在自己的影响下,女儿这几年也参加了很多公益活动。他表示,今后会一如既往地支持女儿参加更多的公益活动。“我坚信在公益的道路上,永远不会孤独。”朱文杰说。

关于责任,朱文杰说:“体彩作为国家公益彩票,不少老百姓都看

着呢。我们体彩实体店就是体彩的小小窗口,我们的一举一动都代表着体彩的形象,因而我严格遵守并执行体彩中心的各项规章制度,始终以高标准要求自己,为国家筹集体彩公益金,为购彩者做好服务,守护体彩品牌,履行社会责任。”

今年是超级大乐透上市15周年,目前正在进行10亿元大派奖活动,朱文杰认为对于实体店而言,这既是一次销量提升的时机,也是一次让更多人知道超级大乐透的契机。于是,活动开始前半个月他就在微信朋友圈转发活动内容,同时点对点给老客户转发大派奖活动内容,在微信好友中选择一

些之前没有购买过超级大乐透,甚至没有购买过彩票的好友,特意向他们转发本次活动内容。

朱文杰表示,目前全国疫情形式仍然比较严峻,实体店的销量或多或少受到了影响。这次派奖活动,无疑会增添代销者的信心,同时派奖活动也会给购彩者带来更多收益。目前,活动反响很好,购彩者乐于参与,甚至带朋友一起参与,一定程度上为超级大乐透夯实了群众基础。“店内目前出现了很多‘新面孔’,我很开心。期待在这次派奖中,幸运大奖能降临我店。”朱文杰笑呵呵地说。



朱文杰